

HOLZAP (Holzeinkauf für Papier- und Holzindustrie)

Logistikprozess vom Baum zum Fabrikstor, alle Dienstleister, Preisfindung und Abrechnung, Lieferantenportal

Was ist HOLZAP?

Gemeinsam sollten durch Kooperationen mit mehreren Firmen ständig Potentiale (Best-practice-Prozesse) identifiziert und als SAP Branchenlösung implementiert werden, um eine leichtere integrierte unternehmensübergreifende Zusammenarbeit (Werk, (Sub-)Lieferant, Frächter, Provisionär, Hacker, Schläger, ...) gewährleisten zu können und durch ein gemeinsames Auftreten am Markt neue Potentiale (z.B. Selfbilling, Holz-Portal, Forschungsprojekte, neue Technologien, Supply-Chain-Management) nutzen zu können.

HKS ist dabei der Experte rund um Holz, Beratung und SAP.

HOLZAP sollte unterstützen:

- Standardisierte Branchenprozesse
- Standardisierte IT (SAP Branchenlösung)
- Einheitliches (Lieferanten)-Portal (Holz-Portal)
- Leichtere unternehmensübergreifende Zusammenarbeit
- Leichter Datenaustausch durch standardisierte Schnittstellen und unternehmensübergreifende Prozesse (Integration Holz-Portal (SAP EP 6.0))
- Optimierung von Logistik- und Einkaufsprozess

Warum sollten Sie sich für HOLZAP entscheiden?

- Fertiges Produkt, lediglich Customizing und Zusatzentwicklung für kundenspezifische Anforderungen notwendig
- Standardschnittstellen (Waage, z.B. ELDAT)
- Branchenübliche unternehmensübergreifende Prozesse sollen wie folgt unterstützt werden:
 - ◆ z.B. Selfbilling
 - ◆ Unterstützt die Logik holzspezifischer Incoterms (ab Stock, frei Wald, am Stock, ...)
 - ◆ Streckengeschäft, Durchufer bzw. Holz-Handel
 - ◆ Preisfindung
welcher Lieferant wie zuverlässig liefert (Vereinbarter Zeitpunkt (zu früh, zu spät), Vereinbarte Menge (zu viel, zu wenig), Vereinbarte Qualität; Zu/Abschläge)
 - ◆ Feinplanung
Lang- und kurzfristige Planung wird durch die Verwendung von Soll/Ist und Plan- Werten monatsgenau unterstützt (z.B. Just-in-Time z.B. Anlieferung/ z.B. Der Wald als Lagerort)
 - ◆ Integration Lieferanten/Holzportal
Lieferant hat die Möglichkeit aktuelle Plan/Soll/Ist-Werte mittels des Holz-Portals einzusehen.

Wichtigste Kundenvorteile

- Der komplexe Prozess der Holzbeschaffung vom Baum zur Fabrik
- Komplexe Preisfindung
- Abrechnung aller Dienstleister (Schläger, Racker, Spedition, Bahn,...)
- Erstellung der Gutschriften
- Bereitstellen von Informationen im Portal für die Lieferanten und Dienstleister

Detaillierte Produktbeschreibung

(422 KB)

- ◆ Automatische Abrechnung für Lieferanten/Frächter/Racker/Schlagger/...
- ◆ Optionales Aussenden von Zutrittsscheinen um eine schnelle und eindeutige Zuordnung zu einem Kaufvertrag zu gewährleisten
- ◆ Auswertungen (opt. SAP BW)
- ◆ Volle SAP-Integration -> homogene IT-Landschaft
- ◆ BAHN-Unterstützung
 - ◇ Frachtkostenermittlung aufgrund hinterlegter Stammdaten wie Bahnlinie und Grenzbergange ist eine automatische Frachtkostenermittlung für die Bahn möglich - auch für das Ausland
 - ◇ EDI-Anbindung an die BB/DB um Datenerfassungsfehler und Medienbrüche zu entgegen werden Frachtdaten mittels Bahn-Aviso pro Waggon-Nr automatisch übernommen (Bahnhof, ...)
 - ◇ Preisfindung pro Waggon-Nr wird kundenspezifisch ein Bonus/Malus-System berechnet, je nachdem wie voll/leer bzw. überladen er ist
- ◆ LKW-Unterstützung
 - ◇ Automatische LKW-Identifikation
 - ◇ Der LKW wird automatisch identifiziert um somit eine leichtere Preisfindung zu ermöglichen (Zuordnung zum Kaufvertrag) und Plausibilitätskontrollen aufgrund der hinterlegten Maße pro LKW durchfahren zu können wie zum Beispiel:
 - Liefert ein LKW mehr als er transportieren konnte?
 - Hat ein LKW nur die Hälfte abgeladen?

Warum ist HKS der richtige Partner für Sie?

- Holz-Expertise: Branchen-Know-How
- IT-Expertise: SAP Special Expertise Partner
- Berater-Expertise: ganzheitlich wissensfokussierte Unternehmensberater
- Solide gewachsene Firma (25 Mitarbeiter)
- Mehrere Firmen haben HOLZAP bereits im Einsatz

Welche Vorteile hat HOLZAP gegenüber Individual-Entwicklung:

- **Geringe Kosten und kein Risiko:**
da es bereits in mehreren Unternehmen im Einsatz ist und somit die

ressourcenintensive oft fehlerbehaftete Eigenentwicklung bereits hinter sich hat und lediglich ein Customizing notwendig ist.

- **Lernen von den anderen:**
Innovation von bereits implementierten best-practise-Lösungen
- **Wartung:**
Langfristigen Support durch laufende HOLZAPDATES
Integration von state-of-the-art Technologien/Standards/Prozessen/Funktionen und Optimierung von bestehenden Funktionalitäten
- **Gemeinsam statt einsam â gemeinsam sind wir stark:**
Gemeinsamer Marktauftritt durch Kooperation von Holzap-Partnern/Kunden:
 - ◆ BB-Selbstbilling
 - ◆ Gemeinsame Forschung/Integration neuer Technologien/Standards/Prozesse
 - ◆ Erfahrungsaustausch über Plattform/Portal und bei gemeinsamen Events (HOLZAPDay, Podium-Diskussionen, Ausflüge, Forum, ...)
- **Bessere Benutzerakzeptanz**
Bessere Akzeptanz durch Integration der Fachabteilungen
- **Minimierter Implementierungsaufwand**
minimierter Implementierungsaufwand (Kosten und Zeit) durch effiziente kurze Prototyping- Phase basierend auf dem bestehenden Produkt
- **Konzern-Lizenz**
minimaler Aufwand Rollout und Kostenteilung
- **Kostenteilung bei Neuentwicklungen**